

## Spezifikation Ausschreibung

### Projekt 42297 / 2020 / Süd

**Vertriebsmitarbeiter – ADM im Ladenbau (Projektleitung)**

**Für:**

Bayern – mit angrenzende Gebieten wie Tschechien + Österreich

Baden Württemberg – mit angrenzenden Gebieten wie Schweiz + Elsaß mit Luxemburg

**Der Kunde**

**Plant und produziert Einrichtungen in den Bereichen:**

1. Lebensmittel- & Großmärkte ( LEH & LGH )
2. Metzgerei      Imbiss              Bäckerei & Konditorei & Cafés
3. Feinkost & Fisch                      Gastronomie & Bars

**Wir suchen den Gebietsverkaufsleiter Süddeutschland (w/m/d)**

### Die Story

Das Unternehmen 1929 gegründet mit Stammsitz in Baden in Deutschland steht für über 85 Jahre Erfahrung und branchenübergreifende Innovationsleistungen in den Bereichen Ladenbau und mehr. Mit europaweit über 250 Mitarbeitern zählt der Kunde zu den führenden Anbietern in der Branche. Das Leistungsspektrum umfasst in allen Geschäftsbereichen die komplette Wertschöpfungskette von der Planung über die Produktion und Montage bis zum schlüsselfertigen Projektabschluss.

Außergewöhnliche Ideen ergeben hervorragende Ergebnisse. Mit dieser Leitlinie haben wir uns national und international als ein führendes Unternehmen in den Bereichen Ladenbau etabliert. Ideen werden von Menschen entwickelt, genau deswegen stehen die Menschen bei uns auch im Mittelpunkt. Sie gewährleisten eine hohe Innovationskraft, spezielle Flexibilität den Kunden gegenüber und maximale Qualität. So entstehen Ideen, die bewegen und begeistern. Die Gesamtausführung in jedem Einzelfall erfordert zugleich Erfahrung, sicheren Überblick und Aufgeschlossenheit für Neues – dass wir diese Kombination beherrschen, haben wir schon oft unter Beweis gestellt.

Über 85 Jahre durchgehende Erfahrung, Weiterentwicklung und langjährige Partnerschaften bilden die besondere Basis. Über 90 % unserer Kunden sind Stammkunden mit immer neuen und komplexeren Aufgabenstellungen. Neben dem Hauptsitz gibt es 7 Niederlassungen in Chemnitz, sowie die Partnerfirmen in Tewkesbury (England) und in Kirchheim-Heimstetten bei München. Neubrandenburg, Sottrum, Singen, Rheinfelden, Ludwigshafen und Málaga (Spanien) sowie diverse Verkaufsbüros. Zusätzlich gibt es noch die AG in der Schweiz

### Anforderungsprofil + Aufgaben der Kandidaten m/w sind:

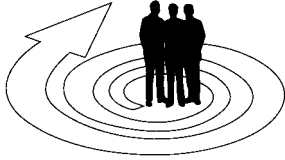
1. Verkauf über das Gesamte Spektrum des Ladenbaus Bereich Food- Lebensmittel
2. Konstruktive Unterstützung in der Abwicklung Ladenbau
3. Neukundengewinnung im Bereich Ladenbau

### **CPM PERSONAL MANAGEMENT**

Dieter Creutzburg  
Windmühlenweg 13  
32805 Bad Meinberg  
GERMANY

Telefon 0 52 34 - 88 01 95  
Mobil 0171 – 838 74 03  
Telefax 0 52 34 – 88 01 96  
info@ccb-international.com  
www.ccb-international.com

Deutsche Bank BLZ 47670024  
Konto 40 50 712  
IBAN DE 17476700240405071200  
BIC DEUT DE DB 476  
USt.-IdNr. DE 189 077 338



4. Absatzbereiche / Zielbranchen Vertrieb:
5. Bekanntheitsgrad der Produkte und Dachmarke gezielt in den relevanten Verkehrskreisen erhöhen
6. Produktneueinführung
7. Kundenkontakte aufbauen und auf lange Sicht entwickeln.
8. Verhandlungen durchführen und abwickeln.
9. Die Verantwortung für: Verkaufsplanung und Steuerung, Angebote, Ausschreibungen, im Gebiet Projektentwicklung im Gebiet

**CPM**

PERSONALMAGNET  
Dieter Creutzburg  
Windmühlenweg 13  
32805 Bad Meinberg  
GERMANY

Telefon 0 52 34 - 88 01 95  
Mobil 0171 – 838 74 03  
Telefax 0 52 34 – 88 01 96  
info@ccb-international.com  
www.ccb-international.com

Deutsche Bank BLZ 47670024  
Konto 40 50 712  
IBAN DE 17476700240405071200  
BIC DEUT DE DB 476  
USt.-IdNr. DE 189 077 338

10. Beschaffung von Marketingrelevanten

11. Informationen + Wettbewerbsanalysen

12. Erfahrungen und Verkaufserfahrungen (B2B Ladenbau) für Alle Positionen

13. Kaufmannsverhalten mit guter Zusammenarbeitsbereitschaft,

14. praktisch und erdverbunden.

15. Aufgeschlossen, selbständig und Vertrauen schaffend mit der Fähigkeit dauerhafte Kundenbeziehungen zu entwickeln und festzuhalten.

16. fundierte Ausbildung als Kauffrau/-mann

17. Alterswunsch 30 -50 Jahre

18. Verhandlungstüchtig

19. Abschlussicher

20. Seriös

21. Selbstbewusst mit guten Umgangsformen

22. Fähigkeit zur selbständigen Kundenakquise

23. Eigeninitiative bei der Suche nach Lösungen

24. Mengenbezogene und analytische Fähigkeiten

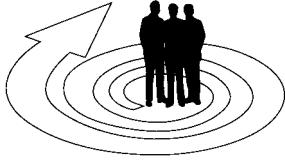
25. Freude an der Unternehmenskultur & Kreativität

26. Kundenorientierung Führerschein Klasse 3

27. Eine zum Unternehmen passende Persönlichkeit

28. Analytisches Denkvermögen, Bereitschaft zur Mobilität

29. Teamfähigkeit und die Fähigkeit, sowohl mit anderen gut zusammenzuarbeiten als auch selbstständig zu agieren



**Heutige Position:**

Junior/ Senior Verkäufer/in Sales Manager/in Key Accounter/in Ladenbauspezialist/in nach Möglichkeit aus der Branche. Arbeitsort im Homeoffice erwünscht. KFZ sowie technische Ausstattung wird gestellt.

**Probezeit: 6 Monate**

**Ausbildung:**

- A. Sie verfügen über eine technische/kaufmännische Ausbildung und Praxis aus den vor genannten Bereichen bzw. im Ladenbausektor für den Bereich.
- B. Sie sind bereits als Verkäufer, Projektleiter, Bauleiter, Architekt, Konstrukteur, Techniker, tätig und haben entsprechende Erfahrung.
- C. Sie haben Erfahrungen im Vertrieb und wollen sich weiterentwickeln.

**CPM**

PERSONALMAGNET  
Dieter Creutzburg  
Windmühlenweg 13  
32805 Bad Meinberg  
GERMANY

Telefon 0 52 34 - 88 01 95  
Mobil 0171 – 838 74 03  
Telefax 0 52 34 – 88 01 96  
info@ccb-international.com  
www.ccb-international.com

Deutsche Bank BLZ 47670024  
Konto 40 50 712  
IBAN DE 17476700240405071200  
BIC DEUT DE DB 476  
USt.-IdNr. DE 189 077 338

**Berufserfahrung:**

Gute Praxis, Sie sind bereits heute in vergleichbarer Position im anspruchsvollen Ladenbau oder ähnlich tätig. Der Bewerber / die Bewerberin hat eine idealerweise mehrjährige Berufserfahrung in einem mittelständischen Unternehmen, ist mit Betriebsabläufen vertraut sollte Projekte erfolgreich bearbeitet und umgestaltet haben, kann strategisch denken, planen und handeln, ist mit den gängigen Vertriebsstrategien und Sonderlösungen vertraut

**Zieleinkommen:**

Jahr ca. Ab 40.000,00 – gestaltbar nach oben

Bis 120.000,00 Euro Bereich Vertrieb nach Umsatz

Wenn Sie sich diesen Aufgaben gewachsen fühlen und wenn Sie auch diese Werte teilen, laden wir Sie ein, Ihre persönlichen Daten an die CPM zu senden unter Angabe des Kürzels Gebietsverkaufsleiter per E-Mail.

Die Einsendung Ihrer Unterlagen ist der erste Schritt in Richtung einer Karriere bei uns.

Sie schicken Ihre Bewerbung per E-Mail.

Die Kandidaten werden auf Basis ihrer Bewerbung und Vorstellungsgesprächen ausgewählt.

Sie werden innerhalb von einer Woche nach Eingang Ihrer Bewerbung eine Antwort erhalten.

**Dieter Creutzburg**